



Er du vores nye Key Account Manager ?

Det går stærkt hos TECHON7. Derfor søger vi en **Key Account Manager** til vores salgsteam, **DisplayTech** - Er det dig?

Dine opgaver:

Din hovedopgave er at opbygge og vedligeholde nye projekter, og servicere eksisterende kunder i valg af Display og embedded hardware til deres projekter. Du skal samarbejde med leverandørers og kundernes tekniske personale, så i sammen finder den helt rigtige løsning.

Du skal udvikle nye projekter hos nye såvel som eksisterende kunder, og have en god sans for, hvor markedet bevæger sig hen.

Du er med andre ord en god kombination af høj faglighed og viden, salgstalent og kundeservice.

Din baggrund og profil:

- Solid teknisk indsigt og relevant uddannelse
- Minimum 5 – 10 års erfaring inden for området i tilsvarende stilling
- Engelske på forhandlingsniveau
- Ildsjæl – gå på mod og drivkraft
- International erfaring med fokus på Asien
- Du er god til at finde løsninger på komplicerede problemstillinger
- Du har en høj detaljeringsgrad
- Du er fleksibel og klar til en omskiftelig hverdag
- Du er IT-bruger af PC etc. på et godt niveau
- Du er pligt opfyldende og ansvarsbevidst

Send din ansøgning til:

Christine Nordberg-Hansen:
M CH@techon7.dk
T +45 7060 2777

When Knowhow Matters